

Formation

Comment réussir sa levée de fonds en amorçage ?

Format

Atelier / Formation d'une demi-journée

Objectif

Lever des fonds !

- ✓ Comprendre les enjeux du financement en amorçage.
- ✓ Pourquoi et comment faire appel à du financement en amorçage ?

Public

Startups

- ✓ Startups et porteurs de projets innovants qui cherchent à lever entre 100 K€ et 1 M€
- ✓ Mais aussi étudiants curieux et futurs entrepreneurs

Les principaux points du programme (à préciser et adapter selon timing et besoin)

- ✓ **La chaîne du financement** : c'est quoi l'equity-gap ?
- ✓ **Les Business Angels** : sont-ils si méchants ?
- ✓ **Les startups qui séduisent les Investisseurs** : des moutons à cinq pattes ?
- ✓ **Partager le pouvoir avec un Investisseur** : les règles de vie en colocation ?
- ✓ **Le pacte d'Actionnaires** : à quelle sauce vais-je être mangé ?

Intervenant

Timothée Rubino - Analyste en Intelligence Economique, puis Chargé de Mission auprès de Vice-Présidents de grands groupes industriels, Timothée fonde une société dans les foodtechs lorsqu'il est rattrapé par la fièvre entrepreneuriale. Il se spécialise ensuite dans les levées de fonds pour les startups en amorçage. Après plusieurs belles opérations, Timothée rejoint WeLikeStartup et coordonne désormais l'ensemble des levées de fonds opérées par le groupe.

<https://www.linkedin.com/in/timoth%C3%A9-rubino-04464917/>