



Rmb Tech Solutions

Quitte ton salariat et deviens freelance

Comment je suis passé de salarié à Freelance

2025

Le guide complet et pratique pour se lancer en freelance sereinement en 30 jours

Comment tout a commencé

En 2023, un événement majeur a secoué la perception de ma carrière je me sentais piégé dans une routine monotone au travail, impacté par les défis économiques dus à la pandémie de Covid-19 et à l'inflation croissante.

Je ressentais un manque de soutien de la part de mes supérieurs hiérarchiques, et mon salaire ne reflétait pas mes aspirations et mon potentiel.

Après avoir changé plusieurs fois de SSII ou d'ESN, (des entreprises de prestation de service informatique) je me suis rendu compte qu'être salarié dans ce genre de structure ne me correspondait plus.

J'étais confronté à un dilemme, car j'entendais parler des difficultés de l'entrepreneuriat en France, de la pression fiscale et des charges sociales trop élevées.

Cependant, une conversation avec deux freelances m'a ouvert les yeux sur une réalité bien différente. Ils m'ont partagé leur expérience, évoquant leurs revenus, leurs charges et leur satisfaction professionnelle et personnelle.

J'ai réalisé que le freelancing offrait une liberté et des opportunités insoupçonnées pour celles et ceux prêts à relever le défi.

C'est alors que je me suis dit : pourquoi continuer à enrichir mon entreprise actuelle, quand je pourrais vendre directement mes propres services et m'enrichir moi ?

Pourquoi me contenter d'un salaire fixe sur 12 mois, quand je pourrais monétiser mon temps et multiplier mes gains par deux, voire trois ?

Mais pourquoi ce guide

Lorsque j'ai pris la décision de quitter mon CDI pour me lancer en freelance, je suis passé par plusieurs étapes plus ou moins faciles, et parce que je sais à quel point il est difficile de trouver toutes les informations nécessaires, il m'a paru évident de créer ce guide.

Dans ce guide, je réponds aux questions que tout le monde se pose sur le statut de freelance, ces mêmes questions, que je me suis posée avant de concrétiser mon projet :

-Est-ce que je suis prêt à devenir freelance?

-Comment je vais gérer les intercontrats?

-Est-ce que je serai capable de me vendre?

- Quelles sont les démarches pour créer son statut ? A qui s'adresser ?

- Quelles démarches administratives sont nécessaires ? Y a-t-il des frais ?

-Quelles sont les charges et impôts pour ce statut?

-Comment vais-je trouver des clients ?

-Quel type de structure d'entreprise dois-je mettre en place ?

-Comment vais-je fixer mes tarifs ?

-Comment vais-je gérer mes finances ?

-Comment vais-je gérer la charge de travail et l'équilibre entre vie professionnelle et personnelle ?

Mes pensées

Mon point de départ

En tant que salarié, nous bénéficions de nombreux avantages : mutuelle, comité d'entreprise, intéressement, participation, tickets restaurant, remboursement des frais de transport, congés payés, et bien d'autres encore.

Quitter tout cela pour se lancer dans une aventure incertaine est loin d'être facile.

C'est pourquoi j'ai pris soin de consigner chaque action que j'ai entreprise et chaque stratégie que j'ai mise en place pour devenir freelance.

Mon objectif est d'éclairer les personnes sur ce qui les attend et les étapes qu'elles devront franchir.

Dans ce guide, je décris en détail chacune des étapes que j'ai franchies pour atteindre mon objectif. J'ai condensé toute cette expérience dans un manuel pratique, pensé pour quiconque envisage de suivre le même chemin que moi.

Suis-je fait pour le freelancing?

C'est la question qui me taraudait quand j'ai décidé de passer freelance, car il ne faut le dire, ce statut n'est pas fait pour tout le monde. En effet, en plus de maîtriser techniquement son domaine, il faut aussi être stratège et avoir une connaissance financière pour gérer son argent.

Comment être sûr que c'est le bon choix

Pour être sûr de prendre la bonne décision, j'ai contacté plusieurs freelance, je suis allé à leur rencontre lors d'événements dédiés aux freelances (comme les afterwork organisés par le hibou ou malt par exemple) et j'ai également posé énormément de questions sur ce qui me faisait peur sur ce statut.

Après avoir condensé toutes ces réponses j'ai mis en place un questionnaire pour voir si j'avais les qualités requises pour me lancer en freelance.

[Faire le test](#)
[Cliquez ici](#)

Comment lire ce ebook

Ce ebook est conçu comme un guide pour suivre les étapes afin de passer freelance, Je raconte également mon histoire professionnelle qui vous donneront les éléments essentiels pour faire votre transition

1

Les début du projet

MES PREMIERS PAS

JE DEFINI MES OBJECTIFS A L'ECRIT

JE DEFINI MES PEURS ET MES A PRIORI

2

Je structure mon projet

JE LISTE LES AIDES QUI M'ONT PROPULSE

MON BUSINESS PLAN

LE STATUT QUE J'AI CHOISI ET POURQUOI

3

Ma vie de freelance

COMMENT JE DEFINI MON OFFRE DE FREELANCE

COMMENT JE DEFINI LES BESOINS CLIENT

COMMENT JE DÉFINI MA CIBLE

COMMENT JE TROUVE DES CLIENTS

COMMENT JE DEFINI MA REMUNERATION

4

Les éléments clés

COMBIEN JE GAGNE EN FREELANCE

MA VIE ENTRE LE SALARIAT ET LE FREELANCING

MON FEEDBACK SUR LE FREELANCING

Ce que promet ce ebook

- De répondre à vos questions sur le freelance
- De lire le parcours d'un ancien salarié devenu freelance
- De comprendre chaque étape "de la création de la société au premier client"
- De connaître les différents statuts possibles en France
- De connaître le salaire et les charges d'un freelance

Ce ebook peut vous aider à:

- Structurer votre projet freelance
- Avoir une idée claire et précise sur les étapes que vous allez rencontrer pour le passage en freelance
- Connaître le salaire + charges d'un freelance
- Éviter des erreurs de parcours

1

Un accompagnement

Dans ce ebook vous aurez mes coordonnées afin de me poser des questions sur le freelancing

2

Des ressources en ligne

Vous aurez accès à des ressources en ligne sur la comptabilité, la création d'entreprise ect...

3

Une newsletter

Une newsletter personnalisée sur les missions freelance, l'actualité freelance les meetups ect

4

Des tips

Je partage tous mes bons plans, mes astuces du moment sur le freelancing via un canal discord

Je défini mes objectifs à l'écrit

Avant de me lancer et pour être sûr de faire le bon choix, j'ai pris le temps de définir clairement les objectifs que je souhaite atteindre.

Cela m'a permis de mieux visualiser le chemin à suivre et de m'assurer que ma décision était réfléchie. Il est crucial, avant de faire un tel choix, de bien connaître ses priorités et ses aspirations personnelles et professionnelles.

Ces objectifs agissent comme un guide, une sorte de feuille de route qui me permet d'évaluer si je suis sur la bonne voie.

Le passage en freelance représente un changement important, tant au niveau de l'organisation que de la gestion de son travail. Pour réussir cette transition, il ne suffit pas simplement de se lancer :

il faut anticiper et planifier. En identifiant mes objectifs à court, moyen et long terme, je peux mettre en place les actions nécessaires pour atteindre ces ambitions. Cela inclut la définition d'une stratégie claire, la recherche d'opportunités, et l'acquisition de compétences clés pour être compétitif et efficace en tant qu'indépendant.

En fin de compte, bien connaître ses objectifs permet non seulement d'éviter des erreurs coûteuses, mais aussi d'avoir la motivation et la clarté d'esprit nécessaires pour avancer avec confiance dans cette nouvelle aventure

Sortir de la routine salariale

Je m'assure d'avoir des économies suffisantes pour la transition vers le freelancing.

Gagner plus d'argent

Je vise à augmenter mes revenus grâce à mon activité freelance.

Etablir un réseau

Je cultive des relations professionnelles pour obtenir des opportunités et des missions de bonne qualité

Pouvoir travailler depuis chez moi

Je profite de la liberté de travailler à domicile en tant que freelance.

je défini mes peurs et mes a priori

Il faut bien l'admettre, l'indépendance professionnelle s'accompagne de nombreux défis, et il serait non seulement imprudent, mais aussi risqué de sous-estimer ces obstacles. En me préparant à cette transition vers le freelancing, j'ai rapidement réalisé qu'il était essentiel d'anticiper et de prendre conscience des risques potentiels. C'est pourquoi j'ai pris la décision de consigner par écrit chaque défi auquel je pourrais être confronté. Cette démarche m'a permis de structurer mes pensées, de ne rien négliger et de me doter d'une vue d'ensemble sur les écueils potentiels de cette nouvelle aventure.

En me lançant en tant que freelance, il y a non seulement des incertitudes économiques liées à l'instabilité des revenus, mais aussi des défis organisationnels, comme la gestion du temps et la répartition des tâches entre prospection, exécution des missions, et administratif. Ces éléments, que j'ai soigneusement identifiés, me permettront d'adopter une approche proactive et stratégique face aux difficultés. Plutôt que d'être pris au dépourvu, j'ai choisi de mettre en place des actions concrètes pour minimiser ces risques et renforcer mes chances de réussite.

Écrire noir sur blanc ces obstacles m'a aussi permis d'adopter une perspective plus réaliste. Cela m'a donné l'occasion d'évaluer mes propres forces et faiblesses, de comprendre où je devrais concentrer mes efforts, et de m'assurer que je dispose des ressources et des compétences nécessaires pour surmonter ces défis avec sérénité. Cette réflexion, bien qu'exigeante, est essentielle pour me préparer à l'inévitable imprévu qui accompagne le statut d'indépendant.

Peur Primaire

L'insécurité
financière

La peur de l'échec

La difficulté à trouver
des clients

Peur Secondaire

La solitude
professionnelle

La dépendance à un
Client

La conciliation travail-
famille

Peur Tertiaire

La gestion du temps
et de la charge de
travail

La gestion du temps

Je liste les aides à connaître

Les principaux d'aides de France

Les 3 principaux aides que vous pouvez actionner pour commencer votre projet professionnel.

Il en existe d'autres, mais je vous présente ceux qui m'ont permis de concrétiser mon projet



ACRE (Aide aux Créateurs et Repreneurs d'Entreprise)

Il s'agit d'une aide qui permet aux créateurs et repreneurs d'entreprise de bénéficier d'une exonération partielle ou totale des cotisations sociales pendant les premières années d'activité.



Démission reconversion

“La démission reconversion” m'a permis d'être indemnisé par France travail suite à ma démission



Prêts d'honneur

Avant de me lancer j'ai fait un prêt dans le but d'avoir une trésorerie de départ

Démission reconversion

BIEN PRÉPARER SON PROJET DE RECONVERSION PROFESSIONNELLE, AVANT DE DÉMISSIONNER

Avant de quitter votre emploi, vérifiez que vous respectez toutes les étapes pour pouvoir percevoir l'allocation chômage

Projet de création
d'entreprise

[Télécharger le formulaire pdf
pour un projet de création ou de
reprise d'entreprise \(123 ko\)](#)

Mon dossier demission
reconversion

[Télécharger mon projet compet
pour vous aider à remplir votre
dossier](#)



**DÉMISSION
RECONVERSION**

1

Les conditions

Vous êtes actuellement en CDI.

Vous êtes en mesure de justifier d'au moins 5 ans d'activité salariée chez un ou plusieurs employeurs

2

Les actions à faire

Il faut solliciter un Conseil en évolution professionnelle (CEP) AVANT LA DÉMISSION auprès d'un des opérateurs dédiés pour élaborer votre projet.

l'APEC, CAP Emploi. Vous pouvez aussi contacter les FONGFCIFS.

3

La validation du projet

Vous avez fait valider le caractère réel et sérieux de votre projet. →

Obtenez la validation auprès de la Commission Paritaire Interprofessionnelle Régionale (CPIR)

4

La concretization du projet

Inscrivez vous comme demandeur d'emploi. → Au plus tard dans les 6 mois qui suivent la validation par la CPIR de votre projet de reconversion.

→ Au plus tard dans les 12 mois suivant la fin de contrat (délai classique de forclusion). • Inscription sur pole-emploi.f

Mon business plan

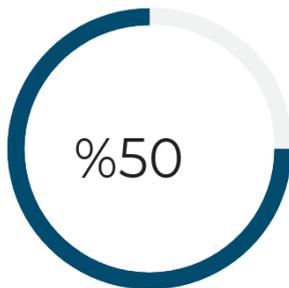
Pourquoi un business plan ?

Etablir un business plan une étape essentiel nécessaire pour structurer son projet, faire des financements, consolider ses actions et structurer sa vision en tant que chef d'entreprise .

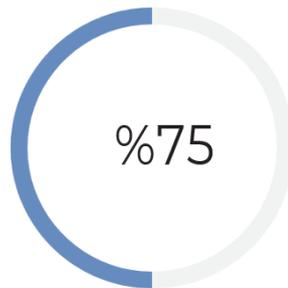
Qu'est-ce qu'un business plan ?

Le **business plan** (ou plan d'affaires) est un document écrit qui présente en détail votre projet de création entreprise. Le **business plan** sera l'outil pour convaincre les banques et les investisseurs (Source : entreprendre.service-public.fr)

Taux de réussite Sans Business plan



Taux de réussite Avec Business plan



Concevoir un bon business plan en début de création d'entreprise vous donne plus de chance pour pérenniser votre entreprise et réagir face aux aléas.

%75 des entrepreneurs qui ont établi un business plan perdurent plus de 3 ans.

Présentation

J'ai élaboré mon business plan pour formaliser mon projet de création d'entreprise et pour consolider mon dossier de démission reconversion afin de faciliter mes engagements auprès des différents interlocuteurs professionnels que je serai amené à rencontrer.

MON BUSINESS PLAN

- Mon projet en quelques mots
- Mon expérience de consultant
- Mon business model
- Le marché, la demande et l'offre
- Mon approche et mes méthodes
- Stratégie de développement
- Formation entrepreneur
- Eléments financiers
- Statut juridique et fiscal
- Calendrier et Actions de mise en œuvre

[Téléchargez le business plan](#)

A qui s'adresse le business plan ?

Pour moi	Afin de formaliser mon projet de création d'entreprise et me fixer un cap et des objectifs
La commission démission reconversion	Consolider sa démission avec un business plan pour valider le projet
Mon banquier	Pour obtenir un prêt
Certains Clients	Certains clients peuvent le demander (dans des domaines spécifiques)
Mon comptable	Pour choisir le statut d'entreprise le plus adapté

Pour voir la suite du ebook
cliquez ici