

LOCATION FINANCIERE

**VOUS ÊTES DISTRIBUTEUR, REVENDEUR ET VOUS
SOUHAITEZ AUGMENTER VOS VENTES, OPTER POUR
LES FINANCEMENT DES VENTES**

- QU'EST-CE QUE LE FINANCEMENT DES VENTES ?

- ▶ Le **financement des ventes** est une solution vous permettant de proposer les équipements et les services adaptés aux besoins de votre client pendant toute la durée de son usage.
- ▶ Cette solution de **financement des ventes** vous permet en conclusion d'obtenir un règlement comptant tout en faisant bénéficier votre client du matériel et de votre prestation de service moyennant un loyer.

- ▶ Avant tout grâce au **financement des ventes** votre prix de vente se transforme par conséquent en loyer mensuel (charge pour votre client) qui règle les loyers pendant toute la durée du contrat de **location**.
- ▶ A cet égard le fournisseur est payé une fois votre prestation effectuée (livraison du matériel).
- ▶ Nous gérons les impayés et assurons donc le risque du client pendant toute la durée du contrat de **location**.
- ▶ Le loueur vous aide dans la gestion du renouvellement des équipements en cours de contrat en fonction des besoins de votre client.
- ▶ Le loueur vous laisse aussi décisionnaire du sort de l'équipement en **location** à la fin du contrat.
- ▶ Facilite les ventes spécialement en fonction des besoins du client.
- ▶ Le **financement des ventes** multiplie vos ventes en matériel et maintenance

- ▶ Le client achète par conséquent une prestation globale.
- ▶ partant de ce fait le client maîtrise son budget.
- ▶ par ailleurs une mensualité correspondante à ses attentes en fonction de votre prix de vente est proposée.
- ▶ Optimisation de la trésorerie de votre entreprise.
- ▶ Dans ces conditions les loyers sont déductibles de l'impôt des sociétés faisant parties alors des charges d'exploitation.
- ▶ Fidélisation de votre client sur du long terme grâce à la **location financière**. En effet, le client se sent plus lié à son fournisseur en **location**.
- ▶ Optimisation de la gestion de votre parc client.