

Dossier d'étude

**I - IDENTIFICATION DE L'ENTREPRISE**

Raison sociale : \_\_\_\_\_ SIREN : \_\_\_\_\_

Adresse : \_\_\_\_\_

Code Postal : \_\_\_\_\_ Ville : \_\_\_\_\_ Tél : \_\_\_\_\_ Fax : \_\_\_\_\_

N° de TVA intra-communautaire : \_\_\_\_\_ Code APE ou NAF : \_\_\_\_\_

Adresse e-mail : \_\_\_\_\_ Site web : \_\_\_\_\_

Forme juridique : \_\_\_\_\_

Capital en Euro : \_\_\_\_\_ Répartition du Capital : \_\_\_\_\_

Date de création : \_\_\_\_\_ M. \_\_\_\_\_ : \_\_\_\_\_%

M. \_\_\_\_\_ : \_\_\_\_\_%

M. \_\_\_\_\_ : \_\_\_\_\_%

Effectif : \_\_\_\_\_ M. \_\_\_\_\_ : \_\_\_\_\_%

**Sociétés apparentées** (Société Mère, filiales ou sociétés ayant des actionnaires communs)

Raison sociale

Siren

Lien de Parenté

<u>Raison sociale</u>	<u>Siren</u>	<u>Lien de Parenté</u>
_____	_____	_____
_____	_____	_____
_____	_____	_____
_____	_____	_____

**Historique de l'entreprise**

Principaux faits marquants :

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

**Activité détaillée** (joindre documentation commerciale)

-----

-----

-----

-----

-----

-----

-----

-----

-----

**II - ANALYSE DU CHIFFRE D’AFFAIRES**

**1.1 - Evolution du CA sur les 12 derniers mois (en KEuro)**

Mois												
CA TTC												
Nb de factures												
La plus grosse facture												
Avoirs TTC												
Nb d'avoirs												

**1.2 - Données prévisionnelles**

CA confié prévisionnel : \_\_\_\_\_ K€

Taille moyenne de facture prévisionnelle : \_\_\_\_\_ €

Nb de clients prévisionnels : \_\_\_\_\_

**2 - Gestion des Comptes Acheteurs**

## 2.1 – Principaux clients de votre entreprise que vous souhaiteriez confier à GCE Solutions Clients

NOM ET ADRESSE DE L'ACHETEUR	N° SIREN (*) (9 CHIFFRES)	N° COMPTE ACHETEUR (DANS VOS LIVRES)	CA ANNUEL (EN K€)	DELAIS DE PAIEMENT	ENCOURS (EN K€)

(\*) Indispensable pour l'étude du dossier

Sur l'ensemble de votre clientèle, certains acheteurs sont-ils aussi vos fournisseurs ? oui  non

Si oui, lesquels ? .....

Ou propriétaires de matériels ou marchandises utilisés par votre entreprise ? oui  non

Si oui, lesquels ? .....

Ou créanciers de votre entreprise à un autre titre ? oui  non

## 2.2 – Facturation

Les factures correspondent à des commandes fermes oui  non

Les factures correspondent à des ventes en dépôt-vente oui  non

Facturation de commandes en cours de réalisation (factures intermédiaires) oui  non

Situations de travaux oui  non

Ventes conditionnelles oui  non

### III- SITUATION VIS-A-VIS DES PRIVILEGES

U R S S A F, TVA, autres

Situation à jour

oui  non

Existence de moratoire

oui  non

### IV- CONCOURS BANCAIRES (exprimés en K€)

BANQUES	Autorisations (Montant + Taux)			Utilisations (à la date de la demande)		
	Adresse - Téléphone	Escompte	Dailly	Découvert	Encours Escompte	Encours Dailly

### VI - RENSEIGNEMENTS DIVERS

#### Affacturage

L'entreprise a-t-elle un contrat d'affacturage ?

oui  non

Si oui, nom du factor : .....

Date d'échéance : .....

#### Assurance-Crédit

L'entreprise a-t-elle une police d'assurance-crédit ?

oui  non

Si oui, nom de la compagnie : .....

Date d'échéance : .....

-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----

DOCUMENTS COMPLEMENTAIRES :

- Balance clients
- Balance fournisseurs
- 2 dernières liasses fiscales
- un exemple de facture avec justificatif amont/aval (bon, de commande ou devis signé ou autre et bon de livraison, lettre de voiture ou autre)