

# PROGRAMME

## de Formation

*Bienvenue dans le programme de formation Happy Recruteur ! Si tu ne me connais pas encore, je tiens à me présenter, je m'appelle Amélie et je suis la créatrice d'Happy Recruteur.*

J'accompagne **depuis 2019** les recruteurs indépendants par le biais d'articles, d'une newsletter et de **différentes offres de formations (financement CPF / OPCO)**. Mon but est d'apporter les meilleures pratiques dans le milieu du recrutement freelance !

- *Tu es recruteur (ESN, cabinet, interne) et tu souhaites te lancer prochainement ?*
- *Tu as côtoyé de près ou de loin le recrutement et tu souhaites te lancer sur cette activité freelance ?*
- *Tu pars dans tous les sens et tu as du mal à structurer ton projet et ton offre commerciale ?*
- *Tu as besoin d'accompagnement sur la tarification ? La prospection ? La gestion client ? La facturation ? Et les autres zones d'ombres ?*
- *Tu veux gagner du temps, trouver les meilleurs outils et te construire un réseau ?*

**Tu es au bon endroit.**

**Rejoins les formations Happy Recruteur ! [Voir les témoignages](#)**

- **Plus de 40 recruteurs** indépendants formés ([accès aux témoignages](#))
- **Organisme de formation (OF) officiel** depuis 2020 (N°84420342442).
- Recruteuse depuis 2016 et freelance depuis 2019.
- Formatrice diplômée d'un BAC+5 dans les Ressources Humaines.

# PROGRAMME

## détaillé

### **MODULE 1 : Création d'une offre cohérente avec le marché (2 heures)**

*Formateur : Amélie ARNAUD*

- Etat des lieux du projet actuel : 10 points pour faire le bilan.
- Relecture de mes objectifs définis au préalable avec le livret.
- Définition de mes prestations principales et compléments de revenus.
- Choix du positionnement en termes de profils, de secteurs et de clients.
- Analyse des 3 modes de rémunération : succès, forfait, TJM.
- Mise en situation et exercices : préparation d'une plaquette commerciale.

### **MODULE 2 : Je trouve mes clients (Prospection) (2 heures)**

*Formateur : Amélie ARNAUD*

- Optimisation de ton profil LinkedIn (référencement SEO + visibilité)
- Prospection passive (plateformes généralistes et spécialisées, « Alertes à missions » et « Nurturing passif »).
- Prospection active (Réactiver son réseau de façon organisé, méthode de prospection concurrentiel, prospecter sur Google).
- Construire un message d'approche avec la méthode A.I.DA.
- 4 réflexes de développement commercial.

### **MODULE 3 : Je gère mes clients et mon sourcing (2 heures)**

*Formateur : Amélie ARNAUD*

- Transformer ses prospects en lead.
- Grille de questions à poser pour ses entretiens clients (*brief de poste*)
- Apprendre à filtrer ses clients grâce aux « redflags »
- Gérer son client et son sourcing avec Trello.

# BONUS DE LA

## Formation

- **Support illimité par écrit** pour tes questions entre la première et la dernière session.
- À chaque fin de session, tu reçois un **module écrit complet** (*entre 10 et 20 pages*) qui récapitule et détaille le contenu de la formation.
- De plus, chaque module est associé à un **tableau « Trello »** (*outil de gestion de projet gratuit*) avec l'intégralité des **exercices, des modèles et des process** déjà créés pour ton activité de recruteur indépendant.
- Groupe privé d'échange entre **coachés sur Slack**.
- **Accompagnement** sur tes premiers leads clients et négociation et **corrections** de ta plaquette commerciale + profil LinkedIn.

### Lieu des formations :

En distanciel. Le formateur et le stagiaire se connectent via une **plateforme de visioconférence** (*Google Meet*) et un **partage d'écran** est mis en place automatiquement pour les mises en situations et simulations.

### L'objectif :

L'objectif est la formation des recruteurs à devenir indépendant et à développer leurs offre de service dans le but de trouver des missions clients régulièrement.

A l'issue de la formation les stagiaires seront capables de :

- Définir leurs **offres de service** (choix des prestations en recrutement, choix du positionnement en terme de profils et de domaine particulier).
- Définir leurs **tarifications** (choix du style de rémunération et de facturation).
- Trouver des **clients de qualité sur la durée** (stratégie de prospection, développement commercial, gestion de ces prospects).

Pour voir l'intégralité des témoignages, [c'est par ici !](#)

## "Je sors de cette formation comblé, rassuré et bien armé pour entrer dans le dur de mon projet"

*Pascalis KORÉ, Fondateur du cabinet Stars Consulting.*

— Sur une échelle de 1 à 10, quel est ton taux de satisfaction GLOBAL concernant les accompagnements Happy Recruteur ? 🗳️

**10 sur 10**

— Qu'est-ce que tu as le MIEUX aimé durant l'accompagnement Happy Recruteur ?

J'ai apprécié tout l'accompagnement dans son **intégralité**. Amélie est une formatrice avec une personnalité très FOR MI DA BLE. Ce que j'ai apprécié le plus c'est le fait qu'elle est une personne très **motivante, elle rassure et t'oriente** comme il se doit avec détermination, à la fois **sérieuse** mais très détendu. Cet état d'esprit te met **automatiquement à l'aise** pour suivre la formation avec dévouement.

— Quels CHANGEMENTS ont provoqué la formation Happy Recruteur sur ton activité de recruteur indépendant ?

Infiniment MERCI pour tout l'accompagnement dont je ne trouve pas de mot pour mieux l'apprécier. **Je sors de cette formation comblé, rassuré et bien armé pour entrer dans le dur de mon projet**. Je pense que ça été une chance pour moi de te rencontrer. Il y a deux autres points importants que j'ai apprécié c'est le fait qu'avec cette formation, j'ai **bénéficié d'outils nécessaires pour mener à bien mon projet**. Aussi, le fait d'intégrer un **réseau de personnes** qui font la même activité que moi, ainsi les informations sont partagées dans le réseau. Pour finir, j'ajoute la **considération personnelle**, l'estime de soi qu'Amélie à pour les personnes qu'elle forme. Je recommande à **100% la formation HAPPY RECRUTEUR !**

## "Cela m'a permis de gagner des clients et de générer un business récurrent"

*Julie PILLON, fondatrice de Blue Recrutement.*

— Sur une échelle de 1 à 10, quel est ton taux de satisfaction GLOBAL concernant les accompagnements Happy Recruteur ? 🗳️

**10 sur 10**

— Qu'est-ce que tu as le MIEUX aimé durant l'accompagnement Happy Recruteur ?

**TOUT, tout simplement tout !** Les supports, riches, complets, clairs. La disponibilité et la générosité d'Amélie. Les **plateformes, les techniques et les actions proposées** qui sont un vrai apport.

— Quels CHANGEMENTS ont provoqué la formation Happy Recruteur sur ton activité de recruteur indépendant ?

J'ai découvert les plateformes que je ne connaissais pas ainsi que le **TJM**. Cela m'a permis de **gagner des clients et de générer un business récurrent**. J'ai pu revoir mon **positionnement** et ma **communication** en la rendant plus personnelle et plus dynamique.

La formation Happy recruteur représente **un vrai tournant pour moi**. Amélie a su m'apporter des **idées, des techniques et des solutions** pour répondre à ma problématique. D'une grande générosité, elle transmet ses connaissances avec pédagogie. Les supports fournis sont également de qualité. **Foncez prendre la formation!**

# C'EST POUR

*toi si...*

## La formation Happy Recruteur est pour toi si :

- ✓ Tu comprends que l'information informe et que le **coaching transforme**.
- ✓ Tu veux devenir **recruteur ou RH à ton compte** (à 100%, en 50/50 ou juste au début)
- ✓ Ton projet est très **avancé (peut-être même déjà lancé!) ou en pleine construction**.
- ✓ Tu as envie de trouver des méthodes **actionnables de suite** et non dans 6 mois.
- ✓ Tu souhaites un **retour d'expérience** transparent et honnête sur les best practises du recrutement indépendant.
- ✓ Tu souhaites trouver tes **premiers clients** et développer des méthodes efficaces pour ne pas faire de prospection téléphonique tout en augmentant ta visibilité et ton **pipe de prospects**.
- ✓ Tu recherches un **boost de confiance en toi** et à structurer tes idées.

## La formation Happy Recruteur n'est pas pour toi si :

- ✗ Tu n'es pas **entièrement convaincu de vouloir créer ton entreprise** ou tu hésites encore entre les avantages et les inconvénients, dans ces cas là, on peut en [papoter par téléphone](#).
- ✗ Tu t'attends à **lancer un power point** et attendre (le coaching est en direct avec moi et **personnalisé** à ton projet)
- ✗ Tu penses que la vie d'entrepreneur est **facile et que tout va se faire en 1 mois**.
- ✗ Tu n'es pas une personne autonome et tu n'as **pas envie de te donner à 100%** dans le projet (par exemple je vais te demander de réaliser des exercices, tu vas devoir créer tes tableaux de gestion avec la base de mes templates)
- ✗ Tu as **envie de faire comme tout le monde**, je t'apprends plutôt à être différent des autres pour te démarquer.

# PARTICIPER À

## la Formation

### Les infos concernant le financement :

[OPCO](#)

[CPF](#)

### Pour toutes questions relatives :

- Au paiement sur la boutique sécurisée (Paypal et Stripe)
- Au choix de la formation (pack sourcing ? Pack juridique ?...)
- Au programme de formation
- Au moyen de financement (CPF / OPCO) ?
- ...

### Me contacter :

Amélie ARNAUD

Par écrit : [amelie.arnaud94@gmail.com](mailto:amelie.arnaud94@gmail.com) ou sur [LinkedIn](#)

Par téléphone : [Prendre un rendez-vous sur mon agenda](#)



**COACHING  
RECRUTEUR  
INDÉPENDANT.**

