



CLEAR
FASHION

HEAD OF SALES **CDI, Marseille**

Clear Fashion, informer pour construire la mode de demain !

L'industrie du textile est l'un des secteurs les plus polluants et la cause de nombreuses dérives sociales. Clear Fashion a pour mission d'informer les consommateurs et ainsi d'inciter les acteurs du secteur à améliorer leurs pratiques. Depuis 2 ans, grâce à une méthodologie d'évaluation d'impact social et environnemental unique, nous avons évalué plus de 400 marques et réunis plus de 200 000 consommateurs.

Tes missions :

- Développer un processus de vente rentable et scalable !
- Signer des deals commerciaux avec les grands comptes du Retail et augmenter considérablement le nombre et la taille moyenne des transactions.
- Recruter, intégrer, animer et développer une équipe capable d'atteindre des objectifs ambitieux.
- Rendre compte des performances, les analyser et exposer les stratégies de vente développées.
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes Marketing, Opérations et Product

Profil recherché :

- Tu as 3 à 5 ans d'expérience avec une spécialisation dans la stratégie commerciale, dans un environnement digital en pleine croissance.
- Tu as déjà contribué à la définition de stratégies commerciales & mise sur le marché, aux opérations commerciales à grande échelle et à l'amélioration des processus internes ainsi qu'à la gestion de projets (type lancement de nouveaux produits & services, ouverture à de nouveaux pays...).
- Tu disposes d'une aisance commerciale, relationnelle et rédactionnelle.
- Leader dans l'âme, tu es reconnu.e pour ta capacité à fédérer et à animer des équipes autour d'objectifs communs et sais les faire progresser.
- Doté.e d'un esprit entrepreneurial, tu sais te montrer créatif.ve et faire preuve d'adaptabilité.
- Tu connais HubSpot, ou tu as une bonne expérience d'un autre CRM (Salesforce, Pipedrive...).
- Tu aimes mettre en place des process et sais définir des KPI pertinents pour piloter tes actions.
- Tu as une très forte culture ROI.

Ce que tu vas y trouver :

- Une start-up en forte croissance à impact, mentorée par les fondateurs d'entreprises à succès brillants (To Good To Go, LeBonCoin, BlaBlaCar, LaFourchette, Voodoo, etc...).
- Un parcours RH permettant une évolution rapide en terme de compétences et responsabilités.
- Marseille ! Tu seras séduit(e) par cette ville offrant une très bonne qualité de vie, à l'ambiance et au climat de rêve. Les locaux sont basés en plein centre ville, chez Smack Coworking.
- Des valeurs d'entreprise incarnées par les équipes au quotidien : transparence et bienveillance.
- Une aventure humaine avec des rencontres fortes avec l'équipe Clear Fashion & les co-workers !
- Le télétravail n'est absolument pas un problème pour Clear Fashion.

Nous recherchons des personnes passionnées, qui veulent construire une grande aventure à impact avec nous !

Envoyer CV + Lettre de Motivation à :
recrutement@clear-fashion.com