



CLEAR
FASHION

BUSINESS DEVELOPER - GRANDS COMPTES CDI, Marseille

Clear Fashion, informer pour construire la mode de demain !

L'industrie du textile est l'un des secteurs les plus polluants et la cause de nombreuses dérives sociales. Clear Fashion a pour mission d'informer les consommateurs et ainsi d'inciter les acteurs du secteur à améliorer leurs pratiques. Depuis 2 ans, grâce à une méthodologie d'évaluation d'impact social et environnemental unique, nous avons évalué plus de 400 marques et réunis plus de 200 000 consommateurs.

Tes missions :

- Définir une stratégie de portefeuille.
- Prospecter et identifier les opportunités de nouveaux deals afin d'étendre notre portefeuille de clients.
- Réaliser une cartographie des comptes et des principales parties prenantes à rencontrer.
- Établir des relations solides avec les C-Levels pour les aider dans leurs plans de transformation.
- Suivre et gérer la pipeline de ventes (CRM Hubspot).
- Construire des réponses aux besoins des prospects, en sollicitant les ressources appropriées.
- Travailler sur un cycle de vente complet et complexe (de la prospection à la signature du contrat, contact multi-interlocuteurs : Marketing, RSE, Qualité, Digital, etc.).
- Reporter l'activité commerciale directement au responsable des ventes.

Profil recherché :

- Tu as au moins 2 ou 3 ans d'expérience en développement commercial B2B dans un environnement SaaS à croissance rapide.
- Tu as un historique de prospection à haut volume et de haute qualité à l'international.
- Tu es très à l'aise sur le segment Grands comptes.
- Tu as déjà utilisé Hubspot (ou un CRM similaire) et souhaites tester de nouveaux processus et outils.
- Tu es orienté résultats et data-driven.
- Tu as des compétences en communication, en présentation et en établissement de relations supérieures à la moyenne et tu parles couramment anglais.
- Tu es à l'aise pour te mettre en position de consultant pour générer de la valeur pour les clients.
- Tu aimes les challenges et tu as une curiosité sans bornes
- Tu es autonome, dynamique et avec une force de conviction indéniable.

Ce que tu vas y trouver :

- Une start-up en forte croissance à impact, mentorée par les fondateurs d'entreprises à succès brillants (To Good To Go, LeBonCoin, BlaBlaCar, LaFourchette, Voodoo, etc..).
- Un parcours RH permettant une évolution rapide en terme de compétences et responsabilités.
- Marseille ! Tu seras séduit(e) par cette ville offrant une très bonne qualité de vie, à l'ambiance et au climat de rêve. Les locaux sont basés en plein centre ville, chez Smack Coworking !
- Des valeurs d'entreprise incarnées par les équipes au quotidien : transparence et bienveillance.
- Une aventure humaine avec des rencontres fortes avec l'équipe Clear Fashion & les co-workers !
- Le télétravail n'est absolument pas un problème pour Clear Fashion.

Nous recherchons des personnes passionnées, qui veulent construire une grande aventure à impact avec nous !

Envoyer CV + Lettre de Motivation à :
recrutement@clear-fashion.com