

2020年11月開催 セミナーのご案内【講師割引申込用紙】

※ この申し込み用紙は切り離さず、そのままお送り下さい。 FAX：03-5740-8766

※ 弊社HP (<https://johokiko.co.jp/>) よりお申し込み頂く場合は備考欄に 講師割引番号「S-853」 を記載して下さい。

<主催>
情報機構

<https://johokiko.co.jp/>
〒141-0032 品川区大崎3-6-4 トキワビル3階
TEL：03-5740-8755 FAX：03-5740-8766
mail req@johokiko.co.jp

<講師割引適用について>

- ・割引額は通常受講料金(税別)より、1名ご参加の場合 ¥10,000円引き
2名以上参加の場合
通常の同時申込割引から更に1名につき¥2,000円引きとなります。
- ・割引の適用条件としましては、本申込用紙にて、fax申し込みされた方、弊社HPにて講師割引番号を記載の上、お申し込みを頂いた方に限らせていただきます。また場合によっては講師にご確認を取らせていただく場合がございますので、その点ご了承下さい。
- ・その他割引との併用はできません。

講師割引申込

本講座料金(税別)より ¥10,000 引き
2名以上参加 更に¥2,000 引き

★後発が勝つために、特許制度・訴訟制度を理解して、積極的に攻めましょう！ WEBでの検索は→「情報機構 AF201176」
★開発段階に合わせたタイムリーなアクションが勝ち組への第一歩です。

後発医薬品が勝つための特許戦略 <Zoomによるオンラインセミナー>

エスキューブ(株) 代表取締役 エスキューブ国際特許事務所 所長 知財経営コンサルタント 弁理士 田中 康子 先生

●日 時 2020年11月19日木曜日 13:00-16:30 ●受講料 1名41,800円(税込(消費税10%)、資料付)
●会 場 ※会場での講義は行いません。 *1社2名以上同時申込の場合、1名につき30,800円

■講座のポイント： 後発医薬品の使用割合がほぼ80%に達し、AGが大きな強みを持ち、そしてバイオ医薬品が売上上位を占めるようになってきた。このように市場の状況が大きく変化して業界再編が進む中、後発品が生き残り、勝ち組となるためには、多くのラインナップにより収益を上げる、あるいは特徴ある製品で収益を上げるという事業戦略が重要だといわれる。そして、このような事業戦略推進のためには、有効な特許戦略が欠かせない。しかし、後発医薬品業界において特許戦略が重要視されるようになったのはここ数十年のことであり、事業戦略を推進しうる特許戦略を構築するには、まだまだ経験不足である企業も少なくない。特に医薬品特許においては、特許期間延長・パテントリンケージといった医薬品に特有の制度から、特許無効審判・侵害訴訟に至るまで、特殊で難解な制度や論点が存在する。そのため、これらを的確に理解して戦略を構築し、開発段階に合わせたタイムリーなアクションにつなげることは難しい。本講座では、後発医薬品企業が勝つための特許戦略を構築する上で重要となる、医薬品に特有の制度、特許無効審判・侵害訴訟に重点を置き、後発医薬品が勝つための特許戦略を、後発医薬品開発スケジュールに沿って解説する。

■受講後、習得できること：
・特許制度の基礎 ・医薬品に特有の制度(再審査期間・特許期間延長制度・パテントリンケージ・試験研究の例外) ・特許調査とパテントクリアランス
・後発医薬品開発スケジュールに沿ったアクション ・特許無効審判と審決取消訴訟 ・特許侵害訴訟 ・後発医薬品が勝つための特許戦略

1. イントロダクション

- 1.1 後発医薬品が市場参入するためには 1.2 後発医薬品開発スケジュールと特許戦略
- 1.3 先発対後発の特許係争(無効審判・訴訟)の傾向
2. 後発医薬品が勝つために必要な特許の知識
- 2.1 特許制度の基礎(特許権利化手続、特許期間、特許権の効力)
- 2.2 特許権利化阻止・無効化の手段(情報提供・異議申立・無効審判)
- 2.3 先発医薬品の特許群を把握する(特許調査とパテントクリアランス)
3. 医薬品に特有の仕組み(薬事・特許制度)
- 3.1 再審査期間 3.2 特許期間延長 3.3 試験研究の例外 3.4 パテントリンケージ

4. 先発対後発の戦い

- 4.1 攻め：特許無効審判、延長登録無効審判
- 4.2 守り：特許権侵害訴訟、侵害不存在確認訴訟 4.3 和解：特許無効審判とライセンス
5. リスク把握のための審判決の活用
- 5.1 先発勝訴：マキサカルシトール、ピタバスタチン(製剤)、ロスバスタチン等
- 5.2 後発勝訴：ピオグリタゾン、ピタバスタチン(結晶)、オキサリプラチン、リツキシマブ等
- 5.3 特許無効審判：セレコキシブ、オロパタジン、トラスツマブ
6. まとめと Q&A
- 6.1 後発医薬品が勝つための特許戦略のまとめ 6.2 Q&A

<申込要領> 以下ご了承の上、お申込み下さい

1. お申込確認後、受講券、請求書、会場の地図等をお送り致します。(申込者数が最小催行人数に達してない場合、開催決定まで受講券等の発送を見合わせて頂く場合がございます)
2. 受講料のお支払い(銀行振込もしくは専用紙でのコンビニ・郵便局払い)は、原則としてセミナー開催日から1週間以内にお願ひいたします。後日になる場合は予定日をご明記ください。
3. 申込後、ご都合により講習会に出席できなくなりました場合は、代理の方がご出席ください。止むを得ず欠席の場合、弊社事務局宛に下記迄ご連絡下さい
※※原則、お電話での受付は致しかねます※※
(受付時間9:00-17:00)。連絡先→ req@johokiko.co.jp
弊社からの受領確認メールを持って受付完了とさせていただきます(弊社からのメールが翌営業日中迄にない場合はご一報下さい)。以下の規定に基づき、料金を申し受けます。
※開催日から逆算して(土日・祝祭日除く)
・講座3日前～4日前での欠席のご連絡：受講料の70%
・講座当日～2日前での欠席のご連絡：受講料の100%
4. 原則として銀行振込の場合領収証は発行致しません。振込手数料はご負担下さい。
5. 最小催行人数に満たない場合等、事情により中止になる場合がございますがご了承下さい。

※FAX番号はくれぐれお間違えの無い様お願い致します。

FAX：03-5740-8766、または、→ <https://johokiko.co.jp/> にてお申込み手続き下さい。

会社名	所属部課・役職等		
住所〒	TEL	FAX	
受講者①氏名	受講者① e-mail	備考	
受講者②氏名	受講者② e-mail		
受講者③氏名	受講者③ e-mail		
上司氏名	上司 e-mail		
ご案内をご希望の場合は今後の案内方法にレ印を記入下さい(複数回答可) <input type="checkbox"/> e-mail <input type="checkbox"/> FAX <input type="checkbox"/> 郵送			

ご連絡頂いた、個人情報(弊社商品の受付・運用・商品発送・アフターサービスのため)は利用致します。今後のご案内希望の方には、その目的でも使用致します。今後のサービス向上のため「個人情報の取扱に関する契約」を締結した外部委託先へ、個人情報を委託する場合があります。個人情報に関するお問合せ先 policy@johokiko.co.jp