

Oferta de treball: Responsable de l'àrea Comercial de la Fundació Hàbitat3

La Fundació Hàbitat3, és una gestora d'habitatge social impulsada des del tercer sector que treballa amb les Entitats Socials i les Administracions Públiques per garantir el dret a un habitatge digne a les persones en situació de vulnerabilitat.

La Fundació, mitjançant la seva acció, té com a Missió:

- Fer possible el dret a l'habitatge de persones en situació de vulnerabilitat.
- Prioritzar el benestar de les persones que viuen en els habitatges.
- Rehabilitar habitatges perquè un habitatge digne és el primer pas per a la plena inclusió.
- Ser una garantia total per als propietaris que li cedeixen habitatges (cobrament de rendes, manteniment i bon ús dels habitatges).
- Ser una garantia de bona gestió immobiliària i social per a les entitats socials i les administracions públiques.
- Contribuir al creixement del parc d'habitatge social de Catalunya.

La Fundació, necessita incorporar un/a Responsable de l'àrea Comercial que, dependent de la Gerència, tindrà les següents:

Responsabilitats:

- Definir i dur a terme l'estratègia de la captació d'habitatges de la Fundació per contribuir a la implementació dels projectes de l'entitat.
- Definir l'estratègia de les relacions comercials per a la captació d'habitatges.
- Supervisar, orientar i motivar a les persones de l'àrea per tal que disposin de la informació necessària i hi hagi el clima adequat per fer el millor possible la seva feina.
- Ser membre del Comitè de Direcció i contribuir-hi a l'èxit de la Fundació garantint l'acompliment de la seva Missió i Visió.

Perfil professional sol·licitat:

- Formació i experiència:
 - Grau o Màster (Diplomatura o Llicenciatura), preferiblement en estudis de la branca de màrqueting o econòmic-jurídica. No es descartaran altres tipus de titulacions universitàries si es valora en el procés un perfil adequat pel lloc.
 - Experiència mínima laboral de 5 anys.
 - Experiència mínima de 3 anys en posicions similars de comercial immobiliari i en la gestió d'equips.
 - Experiència en la valoració d'immobles i viabilitat econòmica d'adquisicions.
 - Nivell alt excel.
 - Experiència en la gestió de Google Adwords.
- Aspectes desitjables i valorables:
 - Coneixement i experiència en l'àmbit social.

Perfil personal sol·licitat:

- Persona amb actitud optimista, positiva i propositiva, amant dels reptes i amb un esperit de millora continua i de servei als demés.
- Amb sensibilitat pel món social en general.
- Organitzada, analítica i rigorosa en la seva acció diària.
- Amb capacitat relacional, d'influència i de lideratge de persones i equips.

S'ofereix:

- Formar part d'un projecte únic a nivell social a Catalunya, d'alta referència i projecció i en constant creixement.
- Jornada completa.
- Salari segons experiència aportada.

Incorporació: Novembre de 2021

Amb motiu de la COVID-19, el procés de selecció es podrà fer parcialment de forma virtual i temporalment les tasques a realitzar seran alternant teletreball amb dies presencials a la oficina.

Es garanteix la màxima confidencialitat, segons la normativa vigent de protecció de dades de caràcter personal.

Fes-nos arribar el teu currículum i una carta de presentació explicant què pots aportar a la posició, a l'adreça de correu rrhh@habitat3.cat, indicant a l'assumpte "Responsable Comercial Habitat3". Data límit de recepció de candidatures: 28 d'octubre de 2021

Només es contactaran les persones pre-seleccionades.

Barcelona, a 15 d'octubre de 2021